

คอร์สอบรมหลักสูตร

ศิลปะแห่ง การพูด ที่ทรงพลัง

Public Speaking Mastery



หลักการและเหตุผล

“พูดดี มีพลัง คือก้าวแรกของความสำเร็จ” ในโลกที่การสื่อสารคือกุญแจสู่ทุกโอกาส การพูดในที่สาธารณะจึงไม่ใช่แค่ทักษะแต่คือศิลปะที่ช่วยเปิดประตูสู่ความมั่นใจความน่าเชื่อถือและอิทธิพลทางความคิด ไม่ว่าจะเป็นการประชุม การสอน การนำเสนอข้อมูล หรือแม้แต่การสร้างแรงบันดาลใจให้ผู้ฟังการพูดที่ดีสามารถทำให้ความคิดของผู้พูดเข้าถึงใจ ผู้ฟังได้อย่างทรงพลัง และเป็นสะพานเชื่อมโยงระหว่างความคิดกับความรู้สึกของผู้ฟังได้อย่างลึกซึ้ง

โดยเฉพาะในศตวรรษที่ 21 ซึ่งทักษะการพูดในที่สาธารณะถือเป็นหนึ่งใน Soft Skills ที่สำคัญที่สุดเพราะไม่เพียงช่วยให้การสื่อสารมีประสิทธิภาพมากขึ้น แต่ยังส่งเสริมความมั่นใจในการแสดงออก ถ่ายทอด ความคิดได้ชัดเจน และพัฒนากิจกรรมการทำงานร่วมกับผู้อื่น รวมถึงการสร้างเครือข่ายทางสังคม การแสดง ความคิดเห็นอย่างสร้างสรรค์ และการนำเสนอที่น่าเชื่อถือในเวทีต่าง ๆ ทั้งในชีวิตส่วนตัวและบริบททางอาชีพ



วิทยากร ผู้ทรงคุณวุฒิ

อาจารย์นันทา คัยนันทนีย์
ผู้เชี่ยวชาญด้านการใช้ภาษาไทย
และด้านการบริหาร หลักสูตรและการสอน



คอร์สนี้เหมาะกับใคร

- บุคคลทั่วไปที่ต้องการพัฒนากิจกรรมการพูด
- นักศึกษา ครู อาจารย์ และนักวิชาการ
- ผู้บริหารและพนักงานองค์กร
- วิทยากร โค้ช หรือผู้ที่ต้องการพูดต่อสาธารณะอย่างมืออาชีพ



รับใบประกาศนียบัตร

เมื่อจบหลักสูตรอบรม จะได้รับใบประกาศนียบัตรรับรองจากสถาบัน TOPPRO ด้วยระยะเวลาการเข้าอบรมไม่น้อยกว่า 80% ตลอดการอบรม

สนใจคอร์สนี้สมัครสมาชิกหรือสำรองที่นั่งได้ที่ www.topprobooking.com

☎ 098-281-9879 | 065-956-4064 | 063-268-1079 | ✉ crm@topprobooking.com | 📞 @HRODTHAI | 📺 HRODTHAI

ขณะเดียวกัน รูปแบบการสื่อสารในยุคใหม่ได้ขยายตัวไปยังช่องทางออนไลน์มากยิ่งขึ้น การพูดผ่านกล้องหรือบนแพลตฟอร์มดิจิทัลจึงกลายเป็นทักษะที่ควรมีติดตัวหลักสูตรนี้จึงเสริมเทคนิคการพูดออนไลน์เบื้องต้นในรูปแบบ Tip & Tricks พิเศษ เพื่อให้ผู้เข้าอบรมสามารถนำไปประยุกต์ใช้ได้อย่างมั่นใจ ทั้งในสถานการณ์การพูดต่อหน้าผู้ฟังจริง และในการสื่อสารผ่านกล้องในบริบทต่าง ๆ

Public Speaking Mastery : ศิลปะแห่งการพูดที่ทรงพลัง คือหลักสูตรที่มุ่งพัฒนาทักษะการพูดอย่างรอบด้าน ตั้งแต่การเอาชนะความกลัว การวางโครงสร้างการพูด การใช้เสียงและภาษากาย ไปจนถึงการเลือก ถ้อยคำที่โน้มน้าวใจ และการสร้างบุคลิกภาพที่น่าเชื่อถือ ผู้เข้าอบรมจะได้เรียนรู้ผ่านกิจกรรมที่หลากหลาย ฝึกฝนจริง และได้รับฟีดแบ็กที่ตรงจุด เพื่อเสริมสร้างความมั่นใจ พร้อมเป็นนักพูดที่สื่อสารได้อย่างทรงพลังในทุกเวที ไม่ว่าจะเป็นการพูดในชีวิตประจำวัน การทำงาน หรือการสื่อสารต่อหน้าสาธารณชน



วัตถุประสงค์

1.

เพื่อให้ผู้เข้าอบรมมีความมั่นใจในการพูดต่อที่สาธารณะและสามารถควบคุมอารมณ์ของตนเองได้

2.

เพื่อเรียนรู้เทคนิคการวางโครงสร้างเนื้อหาการพูดให้น่าสนใจและสอดคล้องกับวัตถุประสงค์ของการพูด

3.

เพื่อพัฒนาทักษะการใช้เสียง ภาษากาย และบุคลิกภาพในการพูดให้มีประสิทธิภาพ

4.

เพื่อฝึกฝนการใช้ถ้อยคำให้เหมาะสม มีพลังในการโน้มน้าวใจ และจรรโลงใจผู้ฟัง

5.

เพื่อให้สามารถตอบคำถามและรับมือกับสถานการณ์เฉพาะหน้าได้อย่างมั่นใจและมีอาชีพ

6.

เพื่อให้ผู้เข้าอบรมเข้าใจหลักพื้นฐานของการพูดออนไลน์ และสามารถประยุกต์ใช้เทคนิคการสื่อสาร ผ่านกล้องได้อย่างมั่นใจในบริบททั่วไป



ผลที่คาดว่าจะได้รับ

1.

ผู้เข้าอบรมสามารถพูดในที่สาธารณะได้อย่างมั่นใจ และสามารถสื่อสารได้อย่างมีประสิทธิภาพ

2.

สามารถสร้างและจัดโครงสร้างเนื้อหาการพูดได้อย่างเป็นระบบ น่าสนใจ และสอดคล้องกับวัตถุประสงค์ของการพูด

3.

มีทักษะในการใช้เสียง ภาษากาย และบุคลิกภาพที่ช่วยเพิ่มความน่าเชื่อถือในการพูด

4.

สามารถเลือกใช้ถ้อยคำที่เหมาะสม มีพลัง และสร้างอิทธิพลต่อผู้ฟังได้อย่างมีประสิทธิภาพ

6.

สามารถประยุกต์ใช้เทคนิคการพูดออนไลน์เบื้องต้นได้อย่างมั่นใจในบริบทการสื่อสารร่วมสมัย

5.

รับมือกับสถานการณ์เฉพาะหน้าและตอบคำถามจากผู้ฟังได้อย่างมั่นใจและมีอาชีพ



รูปแบบการฝึกอบรม



อบรม 1 วัน

1.

บรรยาย + กิจกรรม
ฝึกปฏิบัติ
(Workshop-Based
Learning)



2.

การฝึกพูด
แบบจำลอง
สถานการณ์จริง



3.

ฝึกตอบคำถาม
เฉพาะหน้า
และรับฟีดแบ็ก
เป็นรายบุคคล



4.

บรรยายสรุปเนื้อหา
พร้อมกิจกรรม
ฝึกปฏิบัติในรูปแบบ
Workshop-Based
Learning



5.

การฝึกพูดจาก
สถานการณ์จำลอง
เพื่อให้เกิดการเรียนรู้
ผ่านประสบการณ์ตรง

6.

การฝึกตอบคำถาม
เฉพาะหน้า และรับฟีดแบ็ก
รายบุคคลจากวิทยากร
และเพื่อนร่วมกลุ่ม



วิธีการประเมินผล

1.

การประเมินจาก
การฝึกพูดในแต่ละ
กิจกรรม Workshop

2.

การให้ข้อเสนอแนะ
จากวิทยากร
และเพื่อนร่วมกลุ่ม

3.

การประเมินตนเอง
และการพัฒนา
รายบุคคล

4.

การประเมินผล
สุดท้ายจากกิจกรรม
Final Speech
Showcase



หัวข้อการบรรยาย



อบรม 2 วัน

🕒 เวลา 08:30-09:00 น. ลงทะเบียน , แบบทดสอบก่อนการอบรม (Pre-Test)



กำหนดการอบรม (วันที่ 1 ช่วงเช้า) 09:00 น. – 12:00 น.

วันที่ 1 : ปูพื้นฐานและเทคนิคสำคัญของการพูด

Module

01

พื้นฐานการพูดในสาธารณะ
(Fundamentals of Public Speaking)

วัตถุประสงค์ : เพื่อให้ผู้เข้าอบรมเข้าใจความสำคัญของการพูด และสามารถเอาชนะความกลัวเพื่อสร้างความมั่นใจได้

- 1.1) ความสำคัญของการพูดต่อการทำงานและชีวิต
- 1.2) เทคนิคขจัดความกลัวและสร้างความมั่นใจ
- 1.3) คุณลักษณะของผู้พูดที่ดี
- 1.4) Mindset ทักษะคิดเชิงบวกในการพูด (Growth Mindset for Public Speaking)
- 1.5) **Workshop**

Module

02

โครงสร้างและการเตรียมเนื้อหาการพูด (Speech Structuring & Content Preparation)

วัตถุประสงค์ : เพื่อให้ผู้เข้าอบรมสามารถจัดลำดับเนื้อหาและเรียบเรียงคำพูดอย่างเป็นระบบและ น่าสนใจ

- 2.1) การจัดลำดับการพูด (Introduction - Body - Conclusion)
- 2.2) เทคนิคการใช้ Storytelling และตัวอย่างประกอบ
- 2.3) วิธีเลือกหัวข้อให้น่าสนใจ
- 2.4) **Workshop**



พักรับประทานอาหารกลางวัน 12:00 น. – 13:00 น.



กำหนดการอบรม (วันที่ 1 ช่วงบ่าย) 13:00 น. – 16:00 น.

Module

03

การใช้เสียง ภาษากาย และบุคลิกภาพ (Voice & Body Language for Impact)

วัตถุประสงค์ : เพื่อให้ผู้เข้าอบรมสามารถพัฒนาการใช้เสียง ภาษากาย และบุคลิกภาพเพื่อนเสริมพลังการสื่อสาร

- 3.1) เทคนิคการใช้น้ำเสียง ภาษากาย
- 3.2) การสร้างบุคลิกภาพที่น่าเชื่อถือ
- 3.3) Tip & Tricks พิเศษ: เทคนิคการพูดออนไลน์ให้ดูดีและเป็นธรรมชาติ
- 3.4) **Workshop**

Module

04

การใช้ถ้อยคำและภาษาที่ทรงพลัง (Effective & Persuasive Language Use)

วัตถุประสงค์ : เพื่อให้ผู้เข้าอบรมสามารถเลือกใช้คำพูดที่โน้มน้าวใจและเหมาะสมกับบริบทการสื่อสาร

- 4.1) การใช้คำที่ทรงพลังและตัวกระตุ้นทางอารมณ์ (Powerful Words & Emotional Triggers)
- 4.2) การสร้างประโยคที่กระชับ ชัดเจน และโน้มน้าวใจ
- 4.3) การเลือกใช้ภาษาเชิงบวก (Positive Language Power)
- 4.4) **Workshop**

หมายเหตุ - พักรับประทานอาหารว่าง และเครื่องดื่ม **ช่วงเช้า** เวลา 10.30 – 10.45 น.- **ช่วงบ่าย** เวลา 14.30 – 14.45 น.

สนใจคอร์สนี้สมัครสมาชิกหรือสำรองที่นั่งได้ที่ www.topprobooking.com

☎ 098-281-9879 | 065-956-4064 | 063-268-1079 | ✉ crm@topprobooking.com | 📞 @HRODTHAI | 📺 HRODTHAI



หัวข้อการบรรยาย



อบรม 2 วัน

🕒 เวลา 08:30-09:00 น. ลงทะเบียน

🕒 กำหนดการอบรม (วันที่ 2 ช่วงเช้า) 09:00 น. – 12:00 น.

วันที่ 2 : เทคนิคระดับสูงและการฝึกปฏิบัติจริง

Module

05

เทคนิคการพูดให้สัมฤทธิ์ผลตาม
วัตถุประสงค์
(Speaking for Purpose & Impact)

วัตถุประสงค์ : เพื่อให้ผู้เข้าอบรมสามารถประยุกต์ใช้เทคนิคการพูดเพื่อวัตถุประสงค์ต่าง ๆ ได้อย่างเหมาะสม

- 5.1) การพูดเพื่อบอกกล่าว
- 5.3) การพูดเพื่อจรรโลงใจ

- 5.2) การพูดเพื่อโน้มน้าวใจ
- 5.4) **Workshop**



พักรับประทานอาหารกลางวัน 12:00 น. – 13:00 น.



กำหนดการอบรม (วันที่ 2 ช่วงบ่าย) 13:00 น. – 16:00 น.

Module

06

การตอบคำถามและจัดการ
สถานการณ์เฉพาะหน้า
(Handling Q&A &
Unpredictable)



ปิดท้ายหลักสูตร :
Final Speech Showcase

วัตถุประสงค์ : เพื่อพัฒนาทักษะการตอบคำถาม
และรับมือกับสถานการณ์ที่ไม่คาดคิด

- 6.1) เทคนิคการตอบคำถามอย่างมั่นใจและเป็นธรรมชาติ
- 6.2) วิธีการรับมือกับคำถามท้าทายหรือกวนใจ
- 6.3) การรับมือกับผู้ฟังที่แสดงท่าทีไม่สนใจหรือไม่เห็นด้วย
- 6.4) การฝึกคิดเร็ว ตอบเร็ว และใช้กลยุทธ์ในการควบคุมบทสนทนา
- 6.5) **Workshop**

วัตถุประสงค์ : เพื่อให้ผู้เข้าอบรมได้นำทักษะที่เรียนรู้
มาใช้ในการพูดจริง และได้รับฟีดแบ็กเพื่อการพัฒนาต่อ

กิจกรรม : การพูดต่อหน้ากลุ่มในหัวข้อที่ตนเองออกแบบ
และรับฟีดแบ็กจากวิทยากรและผู้เข้าอบรมร่วมกัน

หมายเหตุ - พักรับประทานอาหารว่าง และเครื่องดื่ม **ช่วงเช้า** เวลา 10.30 – 10.45 น.- **ช่วงบ่าย** เวลา 14.30 – 14.45 น.

สนใจคอร์สนี้สมัครสมาชิกหรือสำรองที่นั่งได้ที่ www.topprobooking.com

☎ 098-281-9879 | 065-956-4064 | 063-268-1079 | ✉ crm@topprobooking.com | 📱 @HRODTHAI | 📺 HRODTHAI

บริษัทที่ไว้วางใจใช้บริการของเรา



- 1. สมัครอบรมผ่าน www.topprobooking.com
- 2. กรุณาส่งใบสมัครที่แนบมา 7 - 10 วัน
- ** กรณีหักภาษี ณ ที่จ่าย ในนาม “บริษัท ท็อป โปรเฟสชั่นแนล แอนด์ ดีเวลลอปเม้นท์ จำกัด”
- เลขประจำตัวผู้เสียภาษี 0205550017049 (สำนักงานใหญ่)
- ** ที่อยู่ 7/77 หมู่ 5 ต. ห้วยกะปิ อ. เมืองชลบุรี จ. ชลบุรี ปณ. 20130

ลงทะเบียนอบรมได้ที่
www.topprobooking.com



สนใจคอร์สนี้สมัครสมาชิกหรือสำรองที่นั่งได้ที่ www.topprobooking.com

☎ 098-281-9879 | 065-956-4064 | 063-268-1079 | ✉ crm@topprobooking.com | 📱 @HRODTHAI | 📘 HRODTHAI